Comportamento de consumo dos Millennials



O termo Millennials representa a geração dos nascidos entre 1980 e 2000. Para melhor entender o perfil de consumo desses jovens, a Visa Performance Solutions, consultoria da Visa, analisou o comportamento de compras dos brasileiros por faixa etária.

GERACAO

lennials





-Eles são os que mais concentram suas compras em:









Loja de Departamento

É a geração que menos investe em

operações

despesas médicas e em supermercado Realiza



O ticket médio dos millennials é **26%** inferior ao da Geração X (35-53 anos), porém o número de transferências é

praticamente o

e-commerce, com mais de 20% do total das transações realizada virtualmente



CURIOSIDADE

Dentro do grupo dos Millennials, há uma subdivisão: os Younger Millennials, nascidos entre 1980 e 1990, e os Older Millennials, nascidos entre 1991-2000. Os Older Millennials são mais digitais do que os Younger Millennials, o que acontece pelo fato dos mais jovens serem dependentes financeiramente dos pais e, em uma análise geral, utilizarem menos o comércio eletrônico do que os que nasceram na década de 80.

METODOLOGIA

A análise é fruto do uso de técnicas de analytics a partir de dados da rede de pagamentos com mais transações de compras do

mundo, a Visanet. Os dados foram coletados no Brasil e são referentes a setembro de 2016.

NSA